

BUSINESS DEVELOPER BASÉ À PARIS

Nous recherchons un·e business developer basé·e dans notre boutique parisienne (6^e arrondissement).

LA MAISON

Nous sommes Norki, une Haute Maison de Décoration française. En combinant innovation et savoir-faire d'excellence, nous développons et créons des pièces uniques: tapis, mobilier, mobilier vintage, plaids et coussins.

La maison Norki a été créée en 2010 à Strasbourg, avant de déménager en 2024 à Molsheim en Alsace. Au fil des années, Norki a acquis une réputation grâce à la qualité de ses produits, son savoir-faire singulier ainsi que sa fabrication française. Aujourd'hui reconnue à l'international, la Maison Norki est présente dans les plus beaux hôtels, restaurants, boutiques et appartements à travers le monde.

NOTRE OFFRE

- Un poste à responsabilités, polyvalent avec l'opportunité de travailler sur des missions opérationnelles, en autonomie.
- Un poste à l'international avec l'utilisation quotidienne de langues étrangères
- Un poste dynamique avec des relations quotidiennes avec la clientèle

MISSIONS

Rattaché·e à la direction générale et commerciale vous assurez le bon fonctionnement commercial de la surface de vente tant sur le plan commercial qu'événementiel et vous gérez et développez un portefeuille clients :

- Prospection et développement du portefeuille client FRANCE – BELGIQUE – UK – SCANDINAVIE
- Reprise du portefeuille client existant
- Prospecter, générer et qualifier les leads entrants et sortants en contractant les prospects de manière créative et ultra personnalisée (téléphone, LinkedIn, e-mail)
- Alimenter et mettre à jour les bases de données prospects/clients dans notre CRM
- Identifier de nouvelles opportunités en lien avec la stratégie définie
- Suivre au quotidien nos demandes clients
- Accompagner à l'échelle internationale de nos clients
- Suivre le développement commercial de nos clients privés
- Organisation d'évènements au sein de la boutique

LOCALISATION

Boutique Norki Gallery
6 rue de Seine 75006 Paris 6^e

POSTE ET SALAIRE

CDI temps plein
Salaire fixe à négocier selon profil
+ primes sur ventes et objectifs

TEMPS DE TRAVAIL

- Période de travail de 7 heures/jour:
Travail du mardi au samedi
- Travail en journée et le week-end
- Travail le week-end lors des grands salons de décoration

PROFIL RECHERCHÉ

De formation commerciale, école de commerce idéalement en ingénierie d'affaires, vous bénéficiez d'une première expérience au sein d'une boutique, idéalement dans la décoration ; une connaissance de l'environnement « luxe » est particulièrement appréciée.

Vous maîtrisez l'anglais, aimez la relation client, le travail en équipe et avez envie d'intégrer une entreprise à taille humaine leader sur son marché.

- Des qualités rédactionnelles sont indispensables à ce poste.
- Vous avez un excellent sens relationnel, votre rôle est d'être l'ambassadeur de la marque sur votre secteur.
- Sens de l'écoute, sens du contact, sens commercial
- Autonomie
- Sens de l'organisation et rigueur
- Gestion de projet
- Capacité d'adaptation et esprit d'équipe
- Maîtrise des outils informatiques
- Anglais écrit et parlé indispensable
- Excellente présentation
- Expérience indispensable dans le secteur du luxe et de la vente
- Affinité forte avec le secteur du design, de l'ameublement et de la décoration
- Bac +3 minimum

POUR POSTULER

Si vous êtes intéressé·e, merci d'envoyer votre candidature à l'adresse suivante: info@norki.com

N'hésitez pas à nous contacter à cette même adresse ou à nous appeler au 03 88 36 89 54 pour toute question.